



# PHOTOVOLTAÏQUE technico commercial

**Durée : 2 jours**  
**Nombre d'heures**  
14 heures

**Code formation:**  
PV technico commercial

**Tarif €HT / pers :**

**Nombre de stagiaire**  
**minimum** :5

**Nombre de stagiaire**  
**maximum** :10

**Intervenant**  
Formateur expérimenté  
dans le domaine

## INFORMATIONS ET DEVIS

Tel 09 83 85 8921

Où

[m.chepy@formaeltech.fr](mailto:m.chepy@formaeltech.fr)

Où

[www.formaeltech.com](http://www.formaeltech.com)

**FORMA**  
ELTECH



## Public

Public concerné :

responsables de projets,  
bureaux d'études,  
architectes, assistants  
maîtres d'ouvrage publics et  
privés, technico commercial

## Objectif de la formation

Être capable de :

- de situer à un client le contexte environnemental du PV, l'aspect réglementaire, le marché et les labels de qualité
- D'expliquer à un client le fonctionnement d'un système photovoltaïque
- Expliquer à un client les étapes administratives
- Savoir choisir une configuration de système PV et un schéma de câblage en fonction du bâti et de l'usage
- Savoir calculer le productible
- Savoir analyser l'existant pour la mise en œuvre d'une installation PV
- Savoir calculer le calpinage
- Réaliser les schémas de câblage de l'installation en fonction du type de matériel

## Les prérequis

Savoir lire et écrire - Il est nécessaire d'être apte au travail dans son activité professionnelle.

Posséder des connaissances élémentaires concernant la mise en œuvre des réseaux électriques

## Méthode pédagogique

Diapo, Photos  
Apports du formateur  
Travail en sous groupe sur des exemples de devis  
Elaborer un dossier administratif  
Calcul de productibilité  
Pour configuration vente totale et vente partielle  
Exercice pratique de définition de câblage

## Modalité d'évaluation

Vérifier les acquis théoriques et pratique de la formation sous forme de QCM



# PHOTOVOLTAIQUE technico commercial

## Contenu de la formation

**Durée : 2 jours**  
**Nombre d'heures**  
14 heures

**Code formation :**

**Tarif €HT / pers :**

**Nombre de stagiaire**  
**minimum :**

**Nombre de stagiaire**  
**maximum :**

**Intervenant**  
Formateur expérimenté  
dans le domaine

## INFORMATIONS ET DEVIS

Tel 09 83 85 8921

Où

[m.chepy@formaeltech.fr](mailto:m.chepy@formaeltech.fr)

Où

[www.formaeltech.com](http://www.formaeltech.com)

- Contexte RT 2012
- Le potentiel de l'énergie solaire
- Marché du PV (très succinct en rappelant uniquement le contexte actuel)
- Le PV au niveau coût matériel
- Contexte environnemental (énergie grise, bilan carbone ...)
- Label/signes de qualité (signe RGE ...)
- Les différents types d'installations PV avec principe de fonctionnement PV d'une manière globale (synthèse rapide des différents systèmes existants sur le marché avec avantages/inconvénients : autonome, hybride, raccordé au réseau avec leurs différents composants)
- Les incitations financières / tarif de rachat de l'électricité (tarif de rachat bonifié en fonction de la provenance du module ...)
- Le dossier administratif à remettre au client tout au long de l'installation (déclaration de travaux, devis, démarche de raccordement, dossier à remettre au client, PV de réception, attestation de conformité Consuel ...)
- Productivité en fonction de l'orientation / inclinaison et du lieu géographique
- Les masques
- Le type d'implantation capteurs (intégrée ou surimposée)
- Utilisation logiciel CALSOL
- Le module solaire (technologies existantes de cellules, modules PV, rendement et particularité des modules, caractéristiques modules ...)
- L'onduleur (caractéristiques, rendement, rendement européen, critères de choix d'un onduleur ...)
- Protection des intervenants sur chantiers et utilisateurs, protection contre les chocs électriques, ...)

**FORMA**  
ELTECH

